

MVD

MIAG
 YOUR SUPPLY CHAIN FINANCE PARTNER


UWALNIANIE KAPITAŁU OBROTOWEGO

Już nie tylko duże firmy międzynarodowe poszukują alternatywnych możliwości finansowania; na wykorzystanie kapitału obrotowego w celu zapewnienia finansowania wewnętrznego oraz poradzenia sobie ze zmianami cyklu kredytowego oraz dostępnością kredytu, coraz częściej decydują się nawet małe i średnie przedsiębiorstwa. Gotówką uwolnioną z łańcucha dostaw mogą być finansowane ważne funkcje, np. zakup surowców, przy równoczesnym obniżeniu potrzeby na finansowanie zewnętrzne. Zgodnie z wynikami pracy Hacketta 1000 największych spółek amerykańskich potrafiło uwolnić 72 miliardy dolarów w wyniku zmiany w zarządzaniu kapitałem obrotowym.

MIAG Vendor Discounting (MVD)

DOSKONAŁOŚĆ W HANDLU ORAZ FINANSOWANIE ŁAŃCUCHA DOSTAW

Doskonałość w handlu oznacza dla Grupy METRO umożliwienie naszym głównym profesjonalnym klientom systematycznego oferowania produktów wysokiej jakości swoim klientom docelowym. W celu umocnienia łańcucha dostaw zapewniającego wysoką dostępność tych właściwych produktów Grupa METRO oferuje swoim partnerom usługi w dziedzinie kapitału obrotowego, ułatwiające im dostęp do tego kapitału za pośrednictwem rozwiązań Supply Chain Finance (SCF) oferowanych przez spółkę MIAG.

Ze względu na rosnące wahania w globalnej dostępności do kredytów i cyklach kredytowych MIAG odgrywa istotną rolę w zabezpieczeniu łańcucha dostaw Grupy METRO przez świadczenie usługi gwarancji płatności oraz umożliwienie dostawcom dyskontowania faktur. Usługi te wywierają pozytywny wpływ na proces oceny kredytowej dostawcy w instytucjach finansowych i zapewniają odpowiednie finansowanie w celu realizacji zamówień ze strony Grupy METRO.

MIAG wykorzystał kompleksową znajomość funkcjonowania procesów globalnej oceny kredytowej i znalazł skuteczne i unikalne rozwiązanie, które:

- poprawia dostępność do kredytu i pomaga uwolnić kapitał obrotowy potrzebny do finansowania wzrostu,
- pomaga dostawcom umacniać partnerstwo handlowe z Grupą METRO, a przez to zapewnia przyszły sukces obu stronom.
- zmniejsza ryzyka w łańcuchu dostaw całej Grupy przez to, że pomaga dostawcom w realizacji zamówień,



„POŚWIĘCAMY UWAGĘ KAŻDEMU SZCZEGÓŁOWI NASZEGO ŁAŃCUCHA DOSTAW, CO POGŁĘBIA ZAUFANIE WE WSPÓŁPRACY Z NASZYM DOSTAWCAMI”

Vincent Kisker, Dyrektor Generalny MIAG

ZALETY MVD W STOSUNKU DO TRADYCYJNYCH ROZWIĄZAŃ FAKTORINGOWYCH

MIAG Vendor Discounting (MVD) jest unikalną i nowoczesną platformą dyskontową, która daje dostawcom Grupy METRO dostęp do finansowania, zawsze i wszędzie.

Mimo, że rozwiązania faktoringowe odnotowały w ostatnich latach gwałtowny wzrost na całym świecie, z punktu widzenia obsługi administracyjnej związane są jednak z dużym nakładem pracy. Często wymagają fizycznego przedkładania oryginałów faktur, ponadto jest też utrudnienie związane z uzgadnianiem kont z transakcjami wynikającymi raczej z częściowych, a nie całych faktur. To zwykle prowadzi do wyższych kosztów w konsekwencji szybszego finansowania obrotu w porównaniu ze zwykłymi pożyczkami.

MVD W ROLI WIRTUALNEGO BANKOMATU

MVD można porównać do wirtualnego bankomatu, ponieważ daje dostawcom dostęp do gotówki szybko, łatwo i wygodnie – zawsze i wszędzie.



	ROZWIĄZANIA FAKTORINGOWE	MVD
Dostarczanie faktur	Fizyczne dostarczenie	Elektroniczne
Baza transakcji	Faktura częściowa	Całe faktury
Uzgadnianie kont	Wymagane	Niekonieczne
Platforma	Manualna czy półmanualna	100% elektroniczna
Regres/Bez regresu	Regres lub bez regresu	Bez regresu
	REGRES	BEZ REGRESU
Ryzyko inkasa	Po stronie dostawcy	Po stronie banku

MVD – to pozytywne elementy faktoringu, bez nakładu administracyjnego. Wynikiem jest rozwiązanie bez regresu, które bierze pod uwagę wyłącznie całą fakturę i oparte jest na unikalnej usłudze gwarancji płatności. Kombinacja ta umożliwia bankom partnerskim Grupy METRO obniżenie ryzyka inkasa i zaoferowanie konkurencyjnych warunków w tym programie.

Przez to, że przepływy płatnicze są transparentne i można nimi łatwo zarządzać, platforma MVD umożliwia dostawcom zoptymalizowanie przepływu gotówki, przy równoczesnym wykorzystaniu ratingu kredytowego oraz linii kredytowej Grupy METRO. W efekcie końcowym MVD umożliwia dostawcom koncentrowanie się na budowaniu swojego biznesu bez problemów finansowych.

CHARAKTERYSTYKA GŁÓWNYCH USŁUG

Rozwiązanie spółki MIAG składa się z kilku wzajemnie połączonych usług, co umożliwia dostawcom podniesienie skuteczności procesów oraz obniżenie kosztów ponoszonych na finansowanie, księgowość i administrację za pośrednictwem następujących usług, które jako całość poprawiają skuteczność Finansowania Łącucha Dostaw (FSC) naszych dostawców:

- dodatkowy dostęp do kapitału obrotowego bez względu na zewnętrzną sytuację kredytową,
- usługa gwarancji płatności ze 100% pokryciem i stałymi stawkami,
- finansowanie pozabilansowe poprawiające bilans i rating kredytowy,
- widoczność statusu faktur wystawionych liniom dystrybucyjnym Grupy METRO.

Ze względu na to, że dostawcy mogą wykorzystać system informacyjny o przepływach płatniczych już od zatwierdzenia faktury, mają możliwość wybrania optymalnych kombinacji faktur i ograniczenia swoich kosztów finansowania do minimum. W końcowym efekcie ten lepszy wgląd w ich przepływy płatnicze udostępni im informacje, których potrzebują do bardziej skutecznej współpracy z liniami dystrybucyjnymi Grupy METRO oraz do poprawy zarządzania płynnością.



MVD electronic platform

MIAG W AKCJI

Od uruchomienia usługi MVD w Polsce pod koniec roku 2007 nastąpiła znaczna zmiana sposobu, w jaki dostawcy Grupy METRO finansują swój kapitał obrotowy, bez względu na dostępność kredytów zewnętrznych. MVD pomógł Grupie METRO zabezpieczyć łańcuch dostaw.

W ostatnim czasie MIAG osiągnął milowy krok w przepracowaniu już ponad miliarda Euro w ramach złożonych wniosków dyskontowych od tysięcy dostawców GRUPY METRO.

JAK TO FUNKCJONUJE

PROSTE – JAK POLICZYĆ DO TRZECH

Krok 1 KONTROLA AKTUALNEGO STATUSU FAKTUR BEZ- SPORNYCH

Dostawcy Grupy METRO będą mogli przeglądać aktualny stan faktur bezspornych w części „Otwarte pozycje”. To umożliwi śledzenie na bieżąco przepływów płatniczych i uzyskanie informacji o zaakceptowanych fakturach, notach kredytowych i debetowych.

Krok 2 IDENTYFIKACJA MOŻLIWYCH DYSKONT

„Wniosek o dyskonto” daje dostawcom w realnym czasie informacje o zaakceptowanych fakturach z możliwością wykorzystania ich do dyskontowania. Dostawcy mają wtedy pełną kontrolę nad optymalnym wyborem faktur do uzyskania środków finansowych za najniższą cenę. Następnie dzięki funkcji „Wstępna kalkulacja” mogą zobaczyć wszystkie elementy kosztowe finansowania i podjąć decyzję o kontynuowaniu czy wycofaniu się z transakcji.

Krok 3 ZŁOŻYĆ WNIOSEK O DYSKONTO I UZYSKAĆ ŚRODKI

Przez proste kliknięcie zakładki dostawcy mogą złożyć wniosek o dyskonto, a po jego zatwierdzeniu środki finansowe zostają zwolnione najwyżej w ciągu 1 dnia roboczego.

ZALETY MVD

- dostęp do środków finansowych – zawsze i wszędzie
- non-stop dostępność za pośrednictwem platformy elektronicznej MVD
- płatność jest realizowana w ciągu maksymalnie 1 dnia roboczego
- finansowanie pozabilansowe
- możliwość dyskontowania pojedynczych wierzytelności
- oszczędność czasu przy rozliczaniu faktur
- mniej kosztów administracyjnych





CO MÓWIA DOSTAWCY

“ROZWIĄZANIE MIAG W RAMACH GRUPY METRO UMOŻLIWIŁO NAM ZAPEWNIENIE FINASOWANIA KRYTYCZNIE WAŻNEGO EKSPORTU PRZEZ NASZE BANKI, KIEDY NASZA PŁYNNOŚĆ BYŁA ZAGROŻONA. UDAŁO SIĘ NAM TRANSAKCJE TE ZREALIZOWAĆ I UTRZYMAĆ WZROST SPÓŁKI NA KLUCZOWYCH, ROZWIJAJĄCYCH SIĘ RYNKACH.”

DOSTAWCA GRUPY METRO



Aktywne zarządzanie ryzykiem łańcucha dostaw

ROZWIĄZANIE SCF OFEROWANE PRZEZ MIAG

W odróżnieniu od wielu innych rozwiązań faktoringowych, MVD spółki MIAG jest kompletnym rozwiązaniem składającym się z pełnego zestawu wzajemnie powiązanych usług, które funkcjonują w ponad 18 krajach. Oznacza to, że równocześnie jest to także globalne, centralne rozwiązanie zarówno dla dostawców, jak i dla wierzycieli.

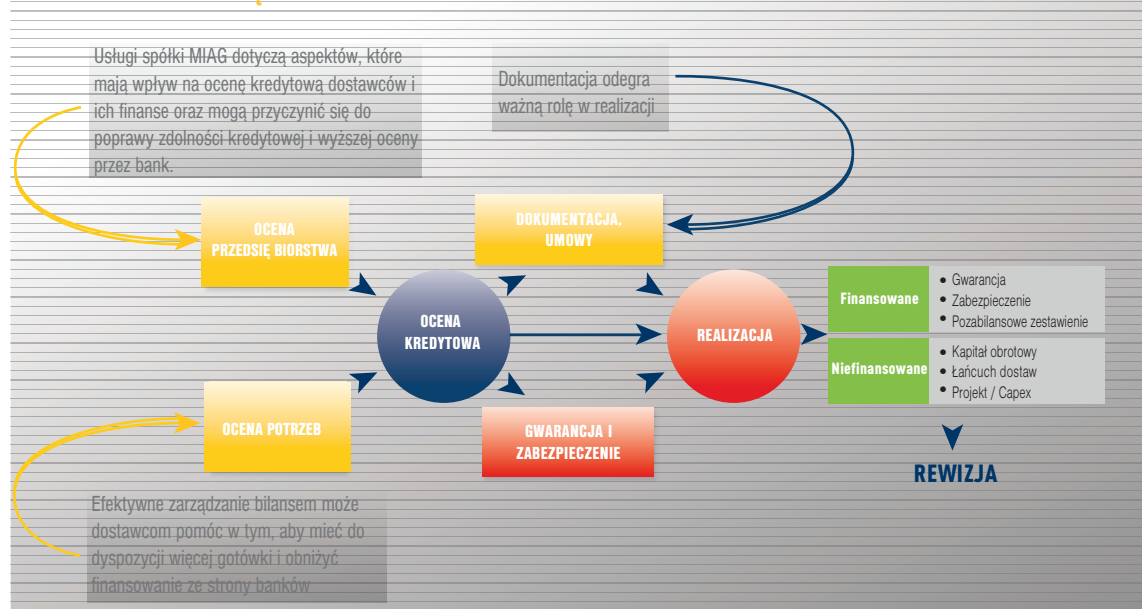
JAKI WPŁYW MA MIAG NA PROCES OGÓLNEJ OCENY KREDYTOWEJ

Unikalny i kompletny zestaw usług gwarancji płatniczych i dyskontowania spółki MIAG jest wynikiem znajomości tego, jak funkcjonują procesy ogólnej oceny kredytowej instytucji finansowych.

Okresy gwałtownych zmian w cyklach kredytowych i dostępności kredytów zapewne już nas nie opuszczają. Za ten trend odpowiedzialne są między innymi bardziej surowe kryteria kredytowe, jakie coraz częściej przyjmowane są przez instytucje finansowe na całym świecie. W wyniku tego dostawcy Grupy METRO w niektórych krajach spotykają się z tym, że przeciętny okres procesu przyznawania kredytu zmienia się z krótkiej procedury z umiarkowanymi wymaganiami w zakresie dokumentacji w długi proces wymagający więcej dokumentów i informacji.

Rozwiązanie spółki MIAG stanowi pozytywne wsparcie dostawców Grupy METRO w trzech specyficznych dziedzinach procesu ogólnej oceny kredytowej, którymi są ocena przedsiębiorstwa, ocena potrzeb i wymagana dokumentacja. Dostawcy nie tylko uzyskują dostęp do kapitału, ale mogą także wpłynąć pozytywnie na procesy oceny kredytowej, a co za tym idzie, poprawić zdolność kredytową.

WPŁYW ROZWIĄZANIA MIAG NA PROCES OCENY KREDYTOWEJ



ZWRÓĆ SIĘ DO NAS

MIAG C.V., AMSTERDAM N. L.
Neuhofstrasse 4
6341 Baar
Szwajcaria
T: +41(0)41 768 7733
F: +41(0)41 761 2523
E: info@miag.com

WWW.MIAG.COM

MEMBER OF METRO GROUP